Как стать агентом по привлечению клиентов ЗАО МФК «Алма Кредит»

Бишкек - 2017

Становитесь агентом МФК «Алма Кредит» по привлечению клиентов!

МФК «Алма Кредит» активно расширяет свою агентскую сеть и приветствует всех, кто хочет стать агентом!

Агентом может стать **любой человек** (любое частное лицо, либо представитель любой организации).

Если Вы знаете кого-то, кто хочет взять кредит – Вы мало того, что можете помочь знакомому получить необходимый кредит, но и самому заработать и **получить вознаграждение** за каждого приведённого клиента.

Зачем становиться агентом по привлечению клиентов?

Это дополнительный доход, который Вы можете себе позволить получить:

- **без денежных вложений**
- **с любым уровнем образования**
- **в любом возрасте**
- **без строгого рабочего графика** – Вы занимаетесь этим тогда, когда Вам угодно

- **без ограничений** – нет верхнего лимита для заработка
- **без значительных усилий и временных затрат** – это не тяжёлый физический или умственный труд, Вы просто используете свои связи

АЛМА КРЕДИТ

С чего начать работу агента по привлечению?

1. Сядьте, налейте себе чаю и прокрутите в голове имена своих знакомых, которые когда-то упоминали, что думают над тем, чтобы взять кредит на свои нужды.

2. Выберите из списка тех, кто, по Вашему мнению, в данный момент более всего готов взять кредит.

3. Запланируйте, когда и при каких обстоятельствах Вы могли бы поговорить с ними и рассказать о возможностях получения кредита в «Алма Кредит».

4. Подумайте, какие аргументы Вы могли бы привести в пользу получения кредита в «Алма Кредит»

5. Поговорите со знакомым на эту тему.

6. Даже если Ваш потенциальный клиент сразу не созрел для принятия решения (оно важное и требует обдумывания), не забывайте регулярно напоминать ему о замечательной возможности получить кредит в «Алма Кредит»

Результат не заставит долго ждать!

Статистика показывает, что при распространении информации среди своих знакомых (а они, в свою очередь делятся информацией с друзьями), очень скоро образуется достаточно много людей, которые будут заинтересованы взять кредит, и Вам только остаётся свести их со специалистами "Алма Кредит", чтобы получить своё вознаграждение.

Как это работает?

1. Вы звоните нам в «Алма Кредит» и мы консультируем Вас по возникшим вопросам о том, как Вы будете работать агентом.

2. Вам выдаются бесплатные материалы для работы – красочные рекламные материалы о кредитовании в «Алма Кредит» для привлечения клиентов.

3. Когда Вы находите клиента, которому нужен кредит, Вы звоните директору филиала и отправляете клиента в любой филиал «Алма Кредит».

4. Директор филиала регистрирует присланного Вами клиента в специальном журнале, проводит предварительную оценочную беседу и, в случае, если клиент соответствует требованиям, директор назначает ответственного специалиста, который сопровождает оформление кредита до его выдачи.

5. Как только кредит выдан – Вы получаете свое вознаграждение!

Результаты работы агентом «Алма Кредит»

Уже после первого успешно приведённого клиента, Вы почувствуете разницу и прибавление Вашего дохода, а со временем рекомендация кредитов в нашей компании войдёт в привычку и будет приносить Вам всё больший доход.

И Вам останется только решить, на что потратить деньги, на шоппинг для своих близких, летний отдых или современные смартфоны, ноутбуки и планшеты.

Ответы на часто задаваемые вопросы агентов «Алма Кредит»

ВОПРОС	ОТВЕТ
Это какая-то пирамида? Или сетевой маркетинг?	Нет, это не имеет никакого отношения к финансовым пирамидам и это не сетевой маркетинг. **НИКАКИХ вложений денег** не требуется и не будет требоваться. Не надо платить денежные взносы. Это «Алма Кредит» платит Вам за то, что Вы приводите клиента.
Сколько я обязан приводить клиентов?	С Вашей стороны нет **никаких обязательств по количеству клиентов и суммам** привлекаемых кредитов, и нет никаких ограничений во времени, когда их привлекать. Хотите - приводите клиентов, не хотите - не приводите. Это зависит только от Ваших связей и приложенных усилий.
Когда я получу свои деньги? **Каким способом (через кассу, карту)?** **В какой валюте?**	После того, как Вы привели клиента, своё вознаграждение Вы получите в течение 1-го рабочего дня **одним из трёх способов** на Ваш выбор: 1. путём перечисления на Ваш расчетный счет (если имеется) 2. путём перечисления на Ваш карточный счет – на карту ЭЛКАРТ, Visa или иную (если имеется) 3. наличными деньгами в Банках-партнерах «Алма Кредит» (КИКБ, Росинбанк, Бакай Банк). Ваше вознаграждение будет выплачено в сомах по курсу Национального Банка КР на момент выплаты (Вы приводите клиентов на кредиты в долларах, и вознаграждение вычисляется в процентах от суммы кредита в долларах, и по закону КР Вы получите деньги в национальной валюте – в сомах).

Ответы на часто задаваемые вопросы агентов «Алма Кредит»

ВОПРОС	ОТВЕТ
А вы не сдадите меня налоговой?	Мы не передаём данных об Агентах в налоговую.
А если узнает мой текущий работодатель/ родственник/ знакомый?	Условия договора с Агентом и работа с ним – это **дело конфиденциальное и приравнивается к коммерческой тайне**, которая защищается законодательством КР и внутренними инструкциями ЗАО МФК «Алма Кредит», поэтому Вы можете быть уверены, что информация о работе Агентом будет в целости и сохранности. Это Ваше личное дело – рассказывать об этом кому-то или нет.
А где гарантия, что вы меня не кинете? А если кинете, как я вас найду?	ЗАО МФК «Алма Кредит» - это не фирма-однодневка, наша микрофинансовая компания успешно работает на рынке кредитования в Кыргызстане уже несколько лет, регулярно проходя проверки необходимых контролирующих органов на предмет соблюдения законодательства. «Алма Кредит» - это **компания, которой Вы можете доверять**. С Агентом заключается договор, в котором прописываются все условия, Агенты надёжно защищены законом по этому договору. Компании невыгодно обманывать Агентов, потому что тогда не просто пострадает репутация, компания лишится Агента, который мог приводить клиентов по кредитам. При возникновении любых вопросов или подозрений Агент всегда может обратить в один из офисов ЗАО МФК «Алма Кредит» по всему Кыргызстану, а также в Головной офис в Бишкеке.

Ответы на часто задаваемые вопросы агентов «Алма Кредит»

ВОПРОС	ОТВЕТ
Я как Агент должен предоставлять залог по кредитам, которые привлекаю?	Нет, от Агента **не нужно никакого залога**. Агент не выступает залогодателем и не должен предоставлять залог для кредитов приводимых клиентов.
Я должен выступать поручителем и поручаться, что приведённые мной клиенты отдадут кредит?	Вы не несёте никакой ответственности по привлечённому кредиту. **Агент - не значит Поручитель** по кредиту, это разные вещи.
А если у приведённого мною клиента возникнут проблемы с отдачей клиента – просрочки, невыплаты, я буду за это отвечать? Меня искать будут или как?	**Агент не несёт ответственности за клиента**, которого привёл. В случае проблем по кредиту, работа возлагается на сотрудников. Агент не отвечает за погашение или непогашение кредитов, Агента НИКТО не будет тревожить на счет погашения кредитов. Дело Агента – только привести клиента по кредиту в «Алма Кредит». После этого Агент получает вознаграждение - и забывает про этого клиента, его проблемы Агента не касаются.

Размеры вознаграждения для агентов за привлечение клиентов

Сумма выданного кредита	Ставка вознаграждения	Сумма вознаграждения
от 1 000 до 10 000 долларов	0,5 % от суммы выданного кредита	50 долларов = 3 400 сом
от 10 001 до 20 000 долларов	0,4 % от суммы выданного кредита	80 долларов = 5 600 сом
от 20 001 до 40 000 долларов	0,3 % от суммы выданного кредита	120 долларов = 8 400 сом

*-все суммы вознаграждения указаны без учета налогов и сборов. Обязанность по уплате всех налогов и сборов возлагается на Агента. Вознаграждение предусмотрено только для кредитов, выданных в долларах США.

АЛМА КРЕДИТ

Станьте агентом «Алма Кредит» сегодня и получайте доход

Наши специалисты будут рады ответить на все Ваши вопросы касательно присоединения к Агентской сети МФК «Алма Кредит»! Звоните нам, мы ждём Вашего звонка!

0(559) 882222
0(779) 882222
0(709) 882222

АЛМА КРЕДИТ